



TRADE TRAINING
negocios para el mundo

Articulación Estratégica para el Comercio Global



SOBRE NOSOTROS

Somos una consultora especializada en negocios internacionales con un equipo de más de 20 años de experiencia. Acompañamos a empresas, instituciones y organizaciones de diversas industrias en el diseño e implementación de estrategias que impulsan su competitividad y consolidan su presencia en mercados globales.

Perfil

Nacimos en 2010 tras la vigencia del primer acuerdo comercial entre Perú y EE.UU. para facilitar la internacionalización y el desarrollo de negocios bilaterales. Actuamos como el brazo ejecutor que articula al sector público y privado, brindando asistencia técnica experta en investigación para conectar a las empresas con las mejores oportunidades de mercado en el Perú y el mundo.

PROPUESTA DE VALOR

En Trade Training cerramos la brecha entre la estrategia pública/privada y la realidad del mercado, operativizando oportunidades de negocio con precisión técnica.



Integramos estrategia, mercado y ejecución para impulsar tu expansión internacional



Articulación estratégica

con capacidad de coordinar con aliados estratégicos, gremios, compradores, entidades públicas y privadas, entre otros actores, para potenciar resultados.



Excelencia Multidisciplinaria

Nuestra experiencia en distintos sectores económicos garantiza una visión integral en cada proyecto.



Networking Estratégico

Ofrecemos a cada cliente la oportunidad de desarrollar relaciones con contactos de alto valor orientados a la generación de alianzas comerciales.



Gestión integral

Somos especialistas en contenido y producción operativa integral de eventos de impacto para clientes públicos y privados.



Estrategia PAI

Nos especializamos en el desarrollo del modelo de negocio y el perfil técnico requerido por el Programa de Apoyo a la Internacionalización (PAI) del MINCETUR previo a la postulación.



Metodología Rigurosa

Combinamos nuestra experiencia global con una potente capacidad de investigación de campo práctica y eficiente.



Adaptabilidad "Tailor-Made"

Diseñamos soluciones a medida, desde misiones comerciales específicas hasta agendas de negocios individuales, ajustándonos a la realidad operativa de cada aliado.

NUESTROS SERVICIOS

1

Consultoría Estratégica e Investigación

Estudios sectoriales
Investigación de mercados internacionales



3

Organización y Producción de eventos

Seminarios y Talleres | Networking
Ferias



2

Promoción Comercial Internacional

Ruedas y Agendas de negocio
Matchmaking | Misiones comerciales



4

Capacitación Especializada (Tailor Made)

Programas personalizados para
entidades públicas y privadas.





Consultoría Estratégica e Investigación

- Estudios sectoriales
- Requisitos técnicos y de acceso a mercados
- Perfiles producto mercado importación y exportación
- Planes de internacionalización
- Investigación de mercados internacionales.
- Levantamiento de información cualitativa y cuantitativa
- Procesamiento estadístico de datos.

NUESTROS SERVICIOS



NUESTROS SERVICIOS

- Matchmaking estratégico
- Ruedas de negocio
- Agendas de negocios
- Misiones comerciales y logísticas (*Inbound / Outbound*)
- Antena Comercial en Perú



Promoción
Comercial
Internacional



Organización y Producción de Eventos

- Seminarios y talleres especializados
- Eventos de networking
- Ferias y Ruedas de Negocios

**NUESTROS
SERVICIOS**



NUESTROS SERVICIOS

- Fortalecimiento de capacidades en comercio exterior para entidades públicas y privadas.
- Gestión aduanera y operatividad logística de importaciones y exportaciones.
- Programas personalizados adaptados a cada cliente.



**Capacitación
Especializada
(Tailor Made)**



NUESTROS CLIENTES



Organismos de
promoción
comercial
internacional



Entidades
públicas
nacionales e
internacionales



Empresas
exportadoras e
importadoras



Emprendedores
interesados en
iniciar negocios
de exportación o
importación



Empresas
extranjeras que
requieren asistencia
para ingresar al
mercado nacional

NUESTROS CLIENTES

*Aliados que confían en
nuestra ejecución*

Institucionales



promperú



Minicetur
Ministerio de Comercio
Exterior y Turismo



GOBIERNO
REGIONAL
DEL CALLAO



U.S.
COMMERCIAL
SERVICE
United States of America
Department of Commerce



Cámara
Aloanta



PROCOLOMBIA
Asociación Colombiana de Promoción Comercial



Uruguay XXI
PROMOCIÓN DE INVERSIONES,
EXPORTACIONES E IMAGEN PAÍS



ApexBrasil
SECRETARIA DE ECONOMIA E INDUSTRIA
DE COMERCIO EXTERNO



SAGARPA
SECRETARÍA DE AGRICULTURA,
GANADERÍA Y PESQUERÍA
DE LOS ESTADOS UNIDOS MEXICANOS



SUNAT



INTERNATIONAL
TRADE
ADMINISTRATION



PERU Ministerio
de la Producción



WUSATA



SUSTA
Southern United States Trade Association



CONCYTEC
CONSEJO NACIONAL DE CIENCIA,
TECNOLOGÍA E INNOVACIÓN



GREATER
MIAMI
CHAMBER
of COMMERCE



agap
Asociación de Comerciantes
Productores Agrarios del Perú



NUESTROS CLIENTES

*Aliados que confían en
nuestra ejecución*



Empresas



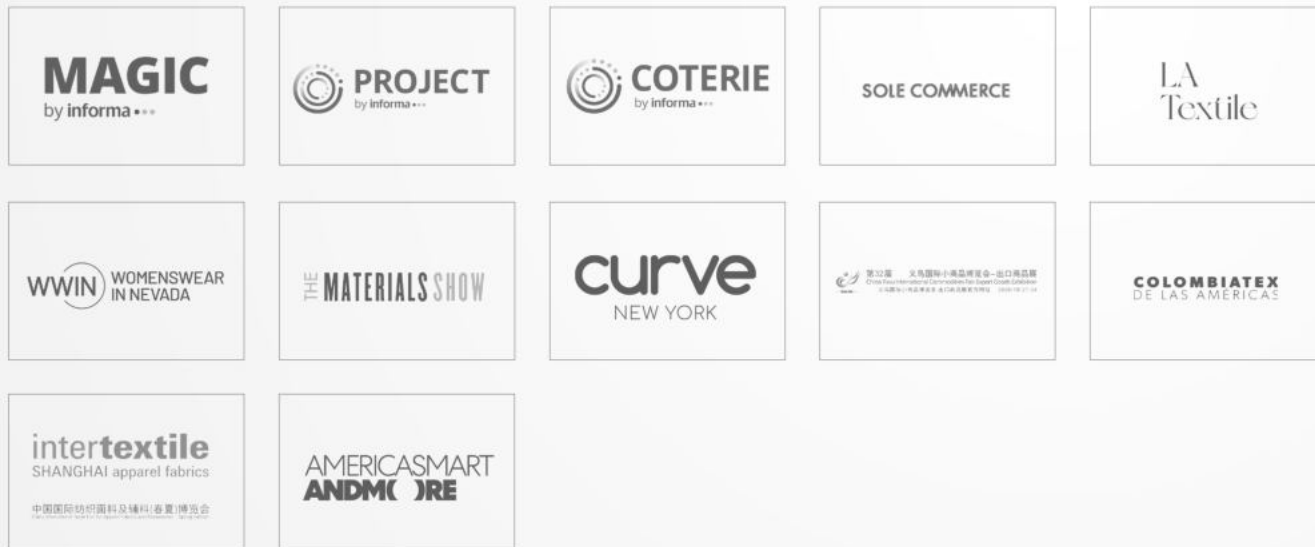
Puertos



Sector Alimentos / Agroindustria



Sector Textil y Confecciones



PRESENCIA INTERNACIONAL

Ferias. Trade Training participa y acompaña procesos de promoción comercial en los principales espacios internacionales de negocios, facilitando el acceso a nuevos mercados, contactos estratégicos y oportunidades de internacionalización para empresas y organizaciones.





Hemos trabajado con entidades públicas nacionales e internacionales, organismos de promoción comercial y empresas exportadoras e importadoras, desarrollando iniciativas de promoción comercial, fortalecimiento de capacidades y articulación estratégica.

+20 años

de experiencia en comercio internacional

+100 proyectos

en consultoría y desarrollo de mercados.

+200 agendas

de negocio

Nuestro compromiso se basa en el acompañamiento personalizado y la construcción de relaciones de largo plazo en el ámbito del comercio global.

**TRAYECTORIA Y
COMPROMISO**

NUESTRA EXPERIENCIA

Consultoría Estratégica e Investigación



2022 al 2025
PROMPERU
Requisitos de Acceso a Mercados (RAM) para 5,000 productos en 80 mercados priorizados.



2021 y 2022
AMI - Americas Market Intelligence, LLC.
Entrevistas a 200 Pymes peruanas. Entrevistas profundas sector Medical Care Providers.



PROMPERU
Perfiles logísticos: Mercados Bolivia, Ecuador, Brasil, México, Colombia, Chile, Honduras y Nicaragua.



SAGARPA MÉXICO
Treinta perfiles de mercado/producto para oferta de México en Perú.



PROCOLOMBIA
Proyecto Export Access INTRADE Bid, Requisitos de Acceso para la oferta exportable de los países de la Alianza del Pacífico para su ingreso al Perú.

▲ 2025

▲ 2022

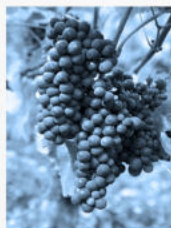
▲ 2020

▲ 2019

▲ 2018



SUNAT
Consultoría en estudio sobre posibilidades de desvío de los cuatro insumos químicos y bienes fiscalizados.



PTB (Physikalisch - Technische Bundesanstalt)
Estudio Priorización de productos / problemas del sector agroexportador con intervención de la Infraestructura de la Calidad.



UNODC, Oficina de las Naciones Unidas contra la Droga y el Delito.
Estudio "Diagnóstico situacional sobre los 5 IQ controlados de mayor uso en la elaboración de drogas en Perú.



CONCYTEC. Consejo Nacional de Ciencia, Tecnología e Innovación,
Estudio sobre la problemática de obtención de materiales biológicos y químicos para estudios científicos.



2011 al 2013
PROMPERU
Guía de Acceso para el Ingreso de alimentos a China, Corea, Brasil, Canadá, Chile, Ecuador y para la oferta de biocomercio a EE.UU.

▲ 2015

▲ 2014

▲ 2014

▲ 2013

▲ 2013

NUESTRA EXPERIENCIA

Promoción Comercial Internacional



2024 y 2025
Misiones logísticas comerciales
Pensilvania, Florida y Carolina del Norte para sector agronegocios.



US Commercial Service, U.S. Embassy in Peru
Cyber Security Business Development Mission to South America.
Evento técnico, Rueda de Negocios.



2016 al 2019
URUGUAY XXI
Desarrollo de agendas de negocio para Misiones Comerciales URUGUAY XXI en Perú



2014 al 2018
SAGARPA, Secretaría de Agricultura, Ganadería, Desarrollo Rural, Pesca y Alimentación de México
Rueda de Negocios Perú – México.



WUSATA, Western U.S Trade Association
Misión empresarial, rueda de negocios en Lima para empresas del sector alimentos – USDA.

▲ 2025

▲ 2022

▲ 2019

▲ 2018

▲ 2016



Commercial Service, U.S. Embassy in Peru.
Agendas para empresas de la misión comercial Trade Winds Latin America.



APEXBRASIL
Misión Empresarial Brasil - Perú. Eventos y Ruedas de Negocios



Specialty Coffee Association of America
Misión Comercial Feria SCAA



Cámara de Comercio de Almería España
Rueda de Negocios Perú - España - sector construcción.



SUSTA, Southern U.S Trade Association
Misión comercial, rueda de negocios, en Lima para empresas del sector alimentos - USDA.

▲ 2016

▲ 2015

▲ 2013

▲ 2012

▲ 2011

NUESTRA EXPERIENCIA

Organización y Producción de eventos



2015 al 2025
PROMPERU
Ports&Trade,
Logística en el
comercio con
Estados Unidos.



2017 al 2025
PROMPERU
Internacionalización
hacia los EE.UU.
Implantación
Comercial



2022 al 2024
CIDENE
Turismo Bicentenario
| Ruta Exportadora
Home Deco de
Promperú



2018 y 2019
**Public Diplomacy
Section U.S.
Embassy in Peru**
TECH CAMP Perú.
Colaboración
Regional contra el
crimen, delegaciones
de siete países



2013 al 2017
PROMPERU
Webinars, Requisitos
técnicos de acceso a
EE.UU sector
alimentos y textil

▲ 2025

▲ 2025

▲ 2024

▲ 2019

▲ 2017



**PRODUCE, Ministerio
de la Producción**
Lanzamiento de
segunda
convocatoria del
Programa de
Desarrollo de
Proveedores – PDP.



2012 al 2015
**Public Diplomacy
Section (PDS) - U.S.
Embassy in Peru**
Seminarios
Requisitos FDA y Ley
de Modernización de
la Inocuidad
Alimentaria (FSMA)
en Lima y regiones.



2014 y 2015
**US Commercial
Service, U.S.
Embassy in Peru**
Pathways to
Prosperity Initiative,
talleres de Reforma
de la Gestión
Aduanera y de
Facilitación del
Comercio.



APEXBRASIL
Organización
integral de eventos:
Rueda de negocios,
seminario, visitas
técnicas para Misión
Empresarial Peru
Brasil, 60 empresas
brasileras.



**PRODUCE,
Ministerio de la
Producción**
Agendas de visitas
pasantías
empresarios
ganadores premio
Presidente a la Mype
2010

▲ 2016

▲ 2015

▲ 2015

▲ 2015

▲ 2010

NUESTRA EXPERIENCIA

Capacitación Especializada (Tailor Made)



PROMPERU
Capacitación para empresas exportadoras para la venta digital en Estados Unidos.



MINCETUR
Logística Internacional para organizaciones exportadoras de la cadena de Hilado, Accesorios y Prendas de Alpaca en Puno.



MINCETUR
Logística Internacional para empresas del programa "Pisco para el Mundo (Lima e Ica).



MINCETUR
Gestión Logística del Comercio Exterior para organizaciones exportadoras y potenciales exportadoras de mango.



MINCETUR
Gestión Logística del Comercio Exterior para organizaciones exportadoras de café / cacao

▲ 2025

▲ 2025

▲ 2025

▲ 2024

▲ 2023



Gobierno Regional del Callao
Capacitación en Capacidades artesanales y promoción de las artesanías de la región Callao.



PROMPERU
Taller Loreto. Requisitos de acceso para la Exportación de Paiche y SubProductos a la UE y EE.UU.



Sociedad Nacional de Industrias SNI
Taller especializado IQBF, mercado, normatividad, registro y fiscalización



PROMPERU
Operador Económico Autorizado, CTPAT y la seguridad en la logística para exportar.



MINCETUR
Taller Sector Público Paita, Piura. Operador Económico Autorizado y el CTPAT.

▲ 2023

▲ 2019

▲ 2014

▲ 2013

▲ 2012

NUESTRO EQUIPO

Dirección Multidisciplinaria



Melina Dominguez Cáceres
Socio Director

Consultora senior en investigación y promoción comercial. Licenciada en Estadística, Magíster en Marketing y Negocios Internacionales (UNFV) y Máster en Relaciones Públicas (U. Alcalá).

Su carrera inició en 1998 liderando el Dpto Comercial de AmCham Perú y en 2004 la Dirección de Comercio Exterior en ConsultAndes, dirigió consultorías estratégicas, misiones comerciales y estudios de desarrollo de mercados.

Su trayectoria incluye la dirección del primer Programa de Apoyo a la Internacionalización (PAI) del MINCETUR, dirige Trade Training desde 2010 y colabora con organismos de promoción de gobiernos nacionales y extranjeros.



Jaime García Díaz
Socio

Economista con más de 30 años de experiencia en gestión pública, gremial y cooperación internacional. Fue Vice Ministro de Industrias, Turismo, y Comercio Exterior, Gerente General de AmCham Perú.

Ha integrado directorios de ADEX, CCL, COFIDE y presidió FOGAPI. Consultor de organismos globales como la Comisión Europea, el Banco Mundial, el BID, ONUDI, la Cooperación Suiza y el gobierno del Reino Unido.

Actualmente, es Vicepresidente Ejecutivo de ConsultAndes e Investigador del IDEI-PUCP. Su formación incluye un MBA por el IESE Universidad de Navarra, estudios doctorales en la UNAM (México).



ALCANCE E IMPACTO GLOBAL



Desarrollo de mercados.

Guías, Requisitos de Acceso, Perfiles y Planes de Internacionalización: EE. UU. (Miami, Filadelfia, New York, Los Ángeles, Savannah y Wilmington), Bolivia, Ecuador, Chile, Colombia, Brasil, México, Honduras, China, Corea, Unión Europea, Alemania, Países Bajos.

Clientes atendidos.

México, España, Uruguay, Brasil, EE.UU. (Miami, New York, Filadelfia), Colombia.

Organismos de Promoción Comercial.

EE.UU. (Washington, Louisiana), Uruguay, Brasil, Colombia, Perú, México.

Ferias y Misiones.

Las Vegas, Los Ángeles, New York, Miami, Filadelfia, Atlanta, Savannah, Wilmington, San Diego, Sao Paulo, España, Yiwu en China.



TRADE TRAINING

negocios para el mundo

+51 956 478 136

trade@tradetrainingperu.com

Av. Del Ejercito 1180 Oficina 801 Edificio TIME, Lima, Perú



Trade Training Perú



Trade Training



Trade Training Perú



Trade Training Perú



Trade Training Perú